Od strategii AI do AI, która działa.

Doradztwo, architektura, wdrożenie – i kontrakty stojące za Państwa AI.

RAIM Consulting Group to firma doradcza AI-native. Pomagamy znaleźć, gdzie AI się Państwu opłaca, projektujemy architekturę i wdrażamy rozwiązanie w Państwa środowisku. Potem możemy nad nim czuwać – jako Państwa Fractional Chief AI Officer (zewnętrzny dyrektor ds. AI w niepełnym wymiarze) lub w ramach umowy wsparcia. Negocjujemy też po Państwa stronie warunki handlowe kontraktów na AI, oprogramowanie i chmurę stojących za nim. Za każde zlecenie odpowiada partner.

Z KIM PRACUJEMY

Właściciele, prezesi, dyrektorzy finansowi i szefowie IT, którzy chcą, by AI działała w firmie na co dzień, a nie tylko w strategii czy pilotażu. Nasi klienci: od startupów i małych firm po średnie przedsiębiorstwa i globalne korporacje – u siebie w Czechach i na Słowacji, w całej Europie, a po angielsku wszędzie, gdzie działa Państwa firma.

KIEDY SIĘ ODEZWAĆ

- Pytanie zarządu o AI, na które brak odpowiedzi
- Pilotaż, który utknął
- Decyzja o platformie lub modelu AI
- Oferta na AI, której nikt w firmie nie umie ocenić
- Odnowienie umowy, w której jest AI
- Budżet AI na 2027 r. do obrony
- Incydent z shadow AI lub polityka AI do napisania

DLACZEGO RAIM CONSULTING GROUP

- **Kontrakt na AI – po Państwa stronie.** Za AI stoją umowy – modele, platformy, chmura, licencje. Negocjujemy ich warunki handlowe; gdy projekt jest nasz – jego autorzy.
- **Ludzie, którzy prowadzili globalne zakupy i inwestycje IT, dziś projektują Państwa AI. Roman Antoš:** ponad 22 lata prowadzenia kontraktów korporacyjnych i globalnych zakupów IT dla grupy obecnej w ponad 220 krajach i terytoriach, dziś projektuje agentową AI oraz czyni firmy AI-native i gotowymi na zagrożenia bezpieczeństwa ery AI. **Filip Gröschl:** ponad 25 lat inwestycji w infrastrukturę IT, centra danych i chmurę, dziś AI w eksploatacji. Wcześniej: DHL, Accenture i CSC.
- **Architektura przed wdrożeniem.** Gdzie są dane, kto ma dostęp i jak są zabezpieczone, ustalamy przed startem; projekt można zbudować gdzie indziej.
- **Niezależni od dostawców.** Nie sprzedajemy licencji ani infrastruktury; narzędzia dobieramy do klasyfikacji danych, nie partnerstw.
- **Sami jesteśmy AI-native.** Firmę zbudowaliśmy od zera na własnym systemie operacyjnym AI i co dzień na nim działamy; ludzie, nie modele, decydują i zatwierdzają, co do Państwa trafia.

WYBRANE PROJEKTY · BEZ NAZW KLIENTÓW

- Agent AI na WhatsAppie dla prywatnej społeczności: hosting, modele open-weights i koszty utrzymania porównane przed budową – działa od października 2026.
- Przegląd zgodności ze 131 wymogami ustawowymi, przeprojektowany jako proces AI: prognozujemy spadek czasu eksperta na przegląd z 16,5 do 4,6 godziny.
- Nasza firma: marketing, analizy i administracja na naszym systemie operacyjnym AI, każdy wynik zatwierdza partner – u nas, nie u klienta.

Poza AI: wsparcie w negocjacjach warunków handlowych umów strategicznych · szkolenie Corporate Negotiation Professional dla zespołów sprzedaży i zakupów, z nagrywanymi ćwiczeniami, w formule zamkniętej.

CO ROBIMY · CZTERY KROKI, JEDEN PO DRUGIM

01
Strategia AI i gotowość firmy

AI jest ważna, ale nie wiadomo, gdzie się opłaca.

Przypadki użycia uszeregowane według wartości i wykonalności, business case na Państwa danych i działający prototyp jednego z nich, mierzony jedną liczbą uzgodnioną przed startem – około 30 dni. Przejście do kroku 02 w ciągu 60 dni: opłata za krok 01 zalicza się na jego poczet.

02
Architektura i projekt

Przypadek użycia wybrany, wybór modelu i platformy otwarty, a dane muszą pozostać chronione.

Niezależna od dostawców architektura docelowa dopasowana do wrażliwości danych: modele frontier, enterprise lub open-weights, granice dostępu i danych, zasady dla Państwa agentów i asystentów, hosting w wymaganym regionie, bez uzależnienia od dostawcy – i plan budowy.

03
Wdrożenie i uruchomienie

Projekt zatwierdzony, a przypadek użycia gotowy do codziennej pracy.

Agenci AI, automatyczne procesy i asystenci – albo dopasowana platforma AI klasy enterprise – zbudowani, sprawdzeni przed startem i uruchomieni w Państwa środowisku, z dokumentacją i przeszkolonym właścicielem w Państwa zespole. System jest Państwa.

04
Fractional Chief AI Officer – partner w niepełnym wymiarze

Chcą Państwo jednej doświadczonej osoby odpowiedzialnej za AI: jej priorytety, dostawców i mierzenie jej wartości.

Partner po Państwa stronie kilka dni w miesiącu: priorytety i nadzór, dostawcy i umowy, mierzenie wartości i regularny raport dla zarządu.

Pilotaż utknął albo nikt w firmie nie umie ocenić oferty? Second Opinion (niezależna druga opinia): przegląd działającego systemu AI, oferty na AI lub kontraktu – wnioski na piśmie do pięciu dni roboczych od uzgodnionego startu. **Umowa na stole?** Sprawdzamy ofertę lub odnowienie i negocjujemy warunki handlowe z dostawcą – zanim Państwo podpiszą.

JAK ZACZYNAMY

1 20 minut rozmowy o Państwa sprawie – bez slajdów, jedno pytanie. Wystarczy napisać do nas lub od razu do partnerów; jeśli AI nie jest odpowiedzią albo nie jesteśmy dobrym wyborem, powiemy to wprost.

2 Diagnoza przypadków użycia i danych, ze wskazanym właścicielem po Państwa stronie; zakres i warunki każdego kroku uzgodnione na piśmie przed startem.

3 Krok po kroku od prototypu do codziennego użycia – po każdym kroku decydują Państwo.

Doradzamy przy warunkach handlowych; opinia prawna należy do Państwa prawników. Dane oznaczone jako szacunki lub prognozy pochodzą z naszych analiz. Nasze porady i przeglądy to oceny eksperckie, nie gwarancje.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Praga