De la estrategia a la IA que funciona.

Asesoría, arquitectura, implementación —y los acuerdos detrás de su IA.

RAIM Consulting Group es una consultora nativa en IA. Le ayudamos a ver dónde le es rentable la IA, diseñamos la arquitectura e implementamos la solución en su propio entorno. Ya en marcha, podemos mantenerla encarrilada —como su Fractional Chief AI Officer (director de IA externo a tiempo parcial) o con contrato de soporte. Y negociamos de su lado las condiciones comerciales de los acuerdos de IA, software y nube que hay detrás. Un socio responde de cada encargo.

CON QUIÉN TRABAJAMOS

Propietarios, directores generales, financieros y de TI que quieren una IA que funcione en su actividad diaria, no solo en una estrategia o un piloto. Nuestros clientes van de startups y pequeñas empresas a medianas empresas y corporaciones globales —en casa, Chequia y Eslovaquia; en toda Europa; y, en inglés, allí donde esté su negocio.

CUÁNDO LLAMARNOS

- Una pregunta del consejo sobre IA sin responder
- Un piloto estancado
- Un modelo o plataforma de IA que elegir
- Una propuesta de IA que nadie en casa sabe juzgar
- Un contrato con IA que renovar
- La partida de IA 2027 que defender
- Un incidente de IA en la sombra o una política de IA que redactar

POR QUÉ RAIM CONSULTING GROUP

- **El acuerdo detrás de la IA, de su lado.** La IA se apoya en contratos —modelos, plataformas, nube, licencias. Negociamos por usted lo comercial; si el diseño es nuestro, sus autores se sientan a la mesa.
- **Quienes dirigieron compras e inversiones en TI a escala global diseñan hoy su IA. Roman Antoš:** más de 22 años liderando grandes acuerdos y compras TI globales en un grupo activo en más de 220 países y territorios; hoy diseña IA agéntica y hace a las empresas nativas en IA, listas para las amenazas de seguridad de la era de la IA. **Filip Gröschl:** más de 25 años en inversión en infraestructura TI, centros de datos y nube; hoy, IA en producción. Antes en DHL, Accenture y CSC.
- **Arquitectura antes del despliegue.** Dónde están sus datos, quién accede y cómo se protegen se resuelve antes del arranque —y el diseño se redacta para que otros puedan construirlo.
- **Sin lealtades a proveedores.** No vendemos licencias ni infraestructura; con qué construimos lo dicta la clasificación de sus datos, no nuestras alianzas.
- **Nosotros, nativos en IA.** Creamos la firma desde cero sobre nuestro sistema operativo de IA y la operamos con IA a diario; personas, no modelos, deciden y aprueban lo que le llega.

PROYECTOS ESCOGIDOS · CLIENTES NO CITADOS

- Un agente de IA en WhatsApp de una comunidad privada: alojamiento, modelos de pesos abiertos y costes operativos comparados antes de construir —en uso desde octubre de 2026.
- Una revisión de cumplimiento de 131 puntos legales, rediseñada como flujo de trabajo de IA: nuestro análisis prevé pasar de 16,5 a 4,6 horas de experto por revisión.
- Nuestra firma: marketing, investigación y administración en nuestro sistema operativo de IA; todo lo aprueba un socio —caso propio, no de cliente.

Más allá de la IA: apoyo para negociar las condiciones comerciales de contratos estratégicos · formación Corporate Negotiation Professional para equipos de ventas y compras, con práctica filmada, en su empresa.

QUÉ HACEMOS · CUATRO PASOS, DE UNO EN UNO

01
Estrategia y preparación en IA

Sabe que la IA importa, pero no dónde es rentable.

Casos de uso ordenados por valor y viabilidad, caso de negocio con sus datos y prototipo de uno de ellos, medido con una sola cifra acordada antes de empezar —unos 30 días. Si continúa al paso 02 en 60 días, se descuentan los honorarios del paso 01.

02
Arquitectura y diseño

Caso de uso elegido, modelo y plataforma por decidir, y sus datos deben seguir protegidos.

Arquitectura objetivo independiente del proveedor, según la sensibilidad de sus datos: modelos frontera, corporativos o de pesos abiertos, límites de acceso y datos, alojamiento donde haga falta, reglas para sus agentes y asistentes, sin ataduras y cómo construirla.

03
Implementación y despliegue

El diseño está aprobado y el caso de uso, listo para el día a día.

Agentes de IA, flujos automatizados y asistentes —o una plataforma de IA empresarial a su medida— construidos, evaluados antes del arranque y desplegados en su propio entorno, con documentación y un responsable formado en su equipo. El sistema es suyo.

04
Fractional Chief AI Officer: un socio, a tiempo parcial

Quiere una sola persona experimentada que responda de la IA: prioridades, proveedores y seguimiento de su valor.

Un socio de su lado unos días al mes: prioridades y gobernanza, proveedores y contratos, seguimiento del valor e informe periódico a la dirección.

¿Piloto estancado o propuesta que nadie en casa sabe juzgar? Second Opinion: segunda opinión independiente sobre IA en uso, propuesta o acuerdo —por escrito, a cinco días laborables del inicio pactado. **¿Contrato sobre la mesa?** Revisamos propuesta o renovación y negociamos sus condiciones comerciales con el proveedor antes de su firma.

CÓMO EMPEZAMOS

1 Una llamada de 20 minutos sobre lo que le trae —sin diapositivas, una sola pregunta. Escríbanos o directamente a un socio; si la IA no es la respuesta o no encajamos, se lo decimos.

2 Diagnóstico de sus casos de uso y datos, con un responsable en su equipo; alcance y términos de cada paso acordados por escrito antes de empezar.

3 Paso a paso, del prototipo al uso diario —usted decide tras cada paso.

Asesoramos sobre condiciones comerciales; lo jurídico es de sus abogados. Las estimaciones y proyecciones señaladas proceden de análisis propios. Nuestro asesoramiento y revisiones son valoraciones expertas, no garantías.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Praga