Von der KI-Strategie zum Produktivbetrieb.

Beratung, Architektur, Umsetzung – und die Verträge dahinter.

Die RAIM Consulting Group ist eine KI-native Beratung. Wir helfen Ihnen herauszufinden, wo sich KI in Ihrem Unternehmen lohnt, entwerfen die Architektur und setzen die Lösung in Ihrer eigenen Umgebung um. Nach dem Go-live können wir die KI auf Kurs halten – als Ihr Fractional Chief AI Officer oder im Rahmen eines Supportvertrags. Auch die kaufmännischen Konditionen der KI-, Software- und Cloud-Verträge dahinter verhandeln wir – auf Ihrer Seite. Für jedes Mandat ist ein Partner verantwortlich.

FÜR WEN WIR ARBEITEN

Inhaber, Geschäftsführer, CFOs und IT-Leiter, die KI im Tagesgeschäft nutzen wollen – nicht nur auf dem Papier oder im Pilotprojekt. Unser Kundenkreis reicht von Start-ups und kleinen Unternehmen über den Mittelstand bis zum globalen Konzern – zu Hause in Tschechien und der Slowakei, europaweit und auf Englisch überall, wo Ihr Unternehmen tätig ist.

WANN WIR INS SPIEL KOMMEN

- Eine offene KI-Frage aus dem Aufsichtsrat
- Ein Pilotprojekt, das stockt
- Die Wahl von KI-Plattform oder Modell
- Ein KI-Angebot, das intern niemand beurteilen kann
- Eine Vertragsverlängerung mit KI-Anteil
- Das KI-Budget 2027 auf dem Prüfstand
- Ein Schatten-KI-Vorfall oder eine fehlende KI-Richtlinie

WARUM DIE RAIM CONSULTING GROUP

- **Die Verträge hinter der KI – auf Ihrer Seite.** Modelle, Plattformen, Cloud, Lizenzen: Deren Konditionen verhandeln wir – bei eigenem Design mit den Architekten am Tisch.
- **Menschen, die Einkauf und IT-Investitionen im globalen Maßstab verantwortet haben, entwerfen heute Ihre KI. Roman Antoš:** über 22 Jahre Großverträge und globaler IT-Einkauf für einen Konzern in über 220 Ländern und Territorien; heute entwirft er agentische KI und macht Unternehmen KI-nativ und bereit für die Sicherheitsbedrohungen des KI-Zeitalters. **Filip Gröschl:** über 25 Jahre IT-Infrastrukturinvestitionen, Rechenzentren und Cloud, heute KI im Produktivbetrieb. Stationen: DHL, Accenture, CSC.
- **Architektur vor dem Rollout.** Wo Ihre Daten liegen, wer Zugriff hat, wie sie geschützt sind – geklärt vor dem Go-live, dokumentiert so, dass das Design anderswo umsetzbar ist.
- **Keinem Anbieter verpflichtet.** Wir verkaufen weder Lizenzen noch Infrastruktur; womit wir bauen, folgt Ihrer Datenklassifizierung, nicht unseren Partnerschaften.
- **Selbst KI-nativ.** Wir arbeiten von Anfang an auf eigenem KI-Betriebssystem. Menschen entscheiden, nicht Modelle, und geben frei, was Sie erhalten.

AUSGEWÄHLTE PROJEKTE · OHNE KUNDENNAMEN

- Ein WhatsApp-KI-Agent für eine private Community: Hosting, Open-Weights-Modelle und Betriebskosten vorab verglichen – live seit Oktober 2026.
- Eine Compliance-Prüfung mit 131 gesetzlichen Prüfpunkten, als KI-Workflow neu aufgesetzt: Nach eigener Prognose sinkt die Expertenzeit je Prüfung von 16,5 auf 4,6 Stunden.
- Wir selbst: Marketing, Recherche und Verwaltung laufen auf eigenem KI-Betriebssystem, jedes Ergebnis gibt ein Partner frei – eigener Betrieb, kein Kundenprojekt.

Über KI hinaus: Verhandlungsunterstützung bei kaufmännischen Konditionen strategischer Verträge · Inhouse-Verhandlungstraining „Corporate Negotiation Professional“ für Vertrieb und Einkauf, mit Videofeedback.

WAS WIR TUN · VIER SCHRITTE, NACHEINANDER

01
KI-Strategie und Readiness

Sie wissen, dass KI wichtig ist, aber nicht, wo sie sich lohnt.

Ihre Anwendungsfälle nach Nutzen und Machbarkeit priorisiert, ein Business Case auf Basis Ihrer Daten und für einen davon ein lauffähiger Prototyp, gemessen an einer einzigen, vor dem Start vereinbarten Kennzahl – rund 30 Tage. Folgt Schritt 02 binnen 60 Tagen, rechnen wir das Honorar für Schritt 01 darauf an.

02
Architektur und Design

Der Anwendungsfall steht, Modell und Plattform sind noch offen, und Ihre Daten müssen geschützt bleiben.

Eine anbieterunabhängige Zielarchitektur nach dem Schutzbedarf Ihrer Daten: Frontier-, Enterprise- oder Open-Weights-Modelle, Zugriffsrechte und Datengrenzen, Regeln für Ihre KI-Agenten und Assistenten, Hosting in der Region Ihrer Wahl, kein Vendor-Lock-in und ein Umsetzungsplan.

03
Umsetzung und Rollout

Das Design ist freigegeben, der Anwendungsfall reif für den Arbeitsalltag.

KI-Agenten, Automatisierungen und Assistenten oder eine Enterprise-KI-Plattform, die zu Ihnen passt – umgesetzt, vor dem Go-live geprüft und in Ihrer eigenen Umgebung eingeführt, mit Dokumentation und einem geschulten Verantwortlichen in Ihrem Team. Das eingeführte System gehört Ihnen.

04
Fractional Chief AI Officer – ein Partner, in Teilzeit

Sie wollen eine erfahrene Person, die KI verantwortet: Prioritäten, Anbieter und Nutzenmessung.

Ein Partner an Ihrer Seite, einige Tage im Monat: Prioritäten und Governance, Anbieter und Verträge, Nutzenmessung und ein regelmäßiger Bericht an die Geschäftsführung.

Stockt Ihr Pilotprojekt? Kann intern niemand ein KI-Angebot beurteilen? Second Opinion (Zweitmeinung): unabhängige Prüfung eines laufenden KI-Systems, eines Angebots oder Vertrags – schriftliche Ergebnisse binnen fünf Arbeitstagen ab vereinbartem Start. **Vertrag auf dem Tisch?** Wir prüfen Angebot oder Verlängerung und verhandeln die Konditionen mit Ihrem Anbieter – bevor Sie unterschreiben.

SO STARTEN WIR

1 20 Minuten zu Ihrem Anlass – keine Präsentation, eine Frage. Schreiben Sie uns oder direkt einem Partner; ist KI nicht die Antwort oder passen wir nicht zu Ihnen, sagen wir es.

2 Die Analyse Ihrer Anwendungsfälle und Daten, mit einem benannten Verantwortlichen bei Ihnen; Umfang und Konditionen jedes Schritts vereinbaren wir vorab schriftlich.

3 Schritt für Schritt vom Prototyp zum Produktivbetrieb – nach jedem Schritt entscheiden Sie.

Wir beraten kaufmännisch; Rechtsfragen klärt Ihr Anwalt. Als Schätzung oder Prognose gekennzeichnete Zahlen beruhen auf eigenen Analysen. Unsere Beratung und unsere Prüfungen sind fachliche Einschätzungen, keine Garantie.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Prag