From AI strategy to AI that works.

Advice, architecture, implementation – and the deals behind your AI.

RAIM Consulting Group is an AI-native consultancy. We help you find where AI pays off in your company, design the architecture, and implement and deploy the solution in your own environment. Once it is live, we can keep it on track – as your Fractional Chief AI Officer or under a support agreement. We also negotiate, on your side, the commercial terms of the AI, software and cloud deals behind the solution. A partner is accountable for every engagement.

WHO WE WORK WITH

Owners, managing directors, CFOs and IT leaders who want AI working in their day-to-day business, not only in a strategy paper or a pilot. Our clients range from startups and small companies to midsize firms and global corporations – at home in the Czech Republic and Slovakia, across Europe, and in English wherever your business is.

WHEN TO CALL US

- A board question about AI you cannot yet answer
- A pilot that has stalled
- An AI platform or model to choose
- An AI proposal nobody in-house can judge
- A contract renewal with AI in it
- The 2027 AI budget line to defend
- A shadow-AI incident, or an AI policy to write

WHY RAIM CONSULTING GROUP

- **The deal behind the AI, on your side.** AI runs on contracts – models, platforms, cloud, licenses. We negotiate their commercial terms for you; where we designed the system, its designers sit at the table.
- **People who led procurement and IT investment at global scale now design your AI. Roman Antoš:** 22+ years leading enterprise deals and global IT procurement for a group present in 220+ countries and territories, now designing agentic AI and making companies AI-native and ready for AI-era security threats. **Filip Gröschl:** 25+ years in IT infrastructure investment, data centers and cloud, now taking AI into live operation. Backgrounds at DHL, Accenture and CSC.
- **Architecture before rollout.** Where your data lives, who can access it and how it is secured are settled before anything goes live – and the design is written so you could have it built elsewhere.
- **No vendor allegiance.** We sell neither licenses nor infrastructure; our choice of technology follows your data classification, not our partnerships.
- **AI-native ourselves.** We built the firm from scratch on our own AI operating system and run it on AI every day; people, not models, make the decisions and sign off on what reaches you.

SELECTED WORK · CLIENTS UNNAMED

- A WhatsApp AI agent for a private community: hosting, open-weights models and operating costs compared before the build – live since October 2026.
- A compliance review against a 131-item legislative checklist, redesigned as an AI workflow: our own analysis projects expert time per review falling from 16.5 to 4.6 hours.
- Our own firm: marketing, research and administration run on our AI operating system, every output signed off by a partner – our operation, not a client's.

Beyond AI: negotiation support on the commercial terms of strategic contracts · the Corporate Negotiation Professional training for sales and purchasing teams, delivered in-house with filmed practice.

WHAT WE DO · FOUR STEPS, ONE AT A TIME

01
AI strategy and readiness

You know AI matters but not where it pays off.

Your use cases ranked by value and feasibility, a business case built on your own data and a working prototype for one of them, measured against one number agreed before day one – about 30 days. Continue to step 02 within 60 days and the fee for step 01 counts toward it.

02
Architecture and design

A use case is chosen, the model and platform are not, and your data must stay protected.

A vendor-independent target architecture matched to how sensitive your data is: frontier, enterprise or open-weights models, access and data boundaries, the rules for your agents and assistants, hosting in the region you need, no vendor lock-in, and a build plan.

03
Implementation and deployment

The design is approved and the use case is ready for everyday work.

AI agents, automated workflows and assistants – or an enterprise AI platform that fits you – built, evaluated before go-live and deployed in your own environment, with documentation and a trained owner on your team. The system we deploy is yours.

04
Fractional Chief AI Officer – a partner, part-time

You want one experienced person accountable for AI: its priorities, its vendors and how its value is tracked.

A partner on your side a few days a month: priorities and governance, vendors and contracts, value tracking and a regular report to management.

Pilot stalled, or a proposal nobody in-house can judge? Second Opinion: an independent review of a live AI system, an AI proposal or a deal – written findings within five working days of the agreed-upon start. **A contract on the table?** We review the proposal or renewal and negotiate its commercial terms with your vendor, before you sign.

HOW WE START

1 A 20-minute call about what prompted you to get in touch – no slides, one question. Write to us or directly to either partner; if AI is not the answer, or we are not the right fit, we say so.

2 A diagnostic of your use cases and data, with a named owner on your side; the scope and terms of every step agreed in writing before it starts.

3 Step by step from prototype to everyday use – you decide after every step.

We advise on commercial terms; legal opinion stays with your counsel. Figures marked as estimates or projections come from our own analyses. Our advice and reviews are expert assessments, not guarantees.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Prague

Od strategie k AI v ostrém provozu.

Poradenství, architektura, implementace – a smlouvy, které za tím stojí.

RAIM Consulting Group je AI-native poradenská společnost. Pomůžeme vám najít, kde se AI ve vaší firmě vyplatí, navrhneme architekturu, řešení implementujeme a nasadíme ve vašem vlastním prostředí. Po spuštění můžeme na AI dál dohlížet – jako váš Fractional Chief AI Officer (externí ředitel pro AI) nebo v rámci smlouvy o podpoře. Zároveň na vaší straně vyjednáváme obchodní podmínky smluv na AI, software a cloud, které za řešením stojí. Za každou zakázku odpovídá jeden z partnerů.

PRO KOHO PRACUJEME

Majitelé, jednatelé, finanční ředitelé a vedoucí IT, kteří chtějí, aby AI fungovala v každodenním provozu – nejen ve strategii nebo v pilotu. Naši klienti sahají od startupů a malých firem přes středně velké podniky až po globální korporace – doma v Česku a na Slovensku, po celé Evropě a anglicky všude tam, kde podnikáte.

KDY SE NÁM OZVAT

- Otázka představenstva k AI, na kterou zatím nemáte odpověď
- Pilot, který uvázl
- Volba AI platformy nebo modelu
- AI nabídka, kterou ve firmě nikdo neumí posoudit
- Prodloužení smlouvy, v níž figuruje AI
- Obhajoba rozpočtu na AI pro rok 2027
- Incident se stínovou AI nebo chybějící směrnice pro AI

PROČ RAIM CONSULTING GROUP

- **Smlouvy, které za AI stojí – na vaší straně.** AI běží na smlouvách: modely, platformy, cloud, licence. Jejich obchodní podmínky vyjednáme za vás – a kde jsme systém navrhli, sedí u stolu jeho architekti.
- **Lidé, kteří globálně řídili nákup a investice do IT, dnes navrhují vaši AI.** **Roman Antoš:** přes 22 let vedení velkých obchodních případů a globálního nákupu IT pro skupinu ve více než 220 zemích a teritoriích, dnes návrh agentní AI a budování AI-native firem připravených na bezpečnostní hrozby éry AI. **Filip Gröschl:** přes 25 let investic do IT infrastruktury, datových center a cloudu, dnes AI v ostrém provozu. Zkušenosti z DHL, Accenture a CSC.
- **Architektura před nasazením.** Kde vaše data leží, kdo k nim má přístup a jak jsou zabezpečená, řešíme před spuštěním – a návrh píšeme tak, aby se dal realizovat i jinde.
- **Bez vazby na dodavatele.** Neprodáváme licence ani infrastrukturu; o technologii rozhoduje klasifikace vašich dat, ne naše partnerství.
- **Sami jsme AI-native.** Firmu jsme od nuly postavili na vlastním AI operačním systému, který ji denně pohání; rozhodují lidé, ne modely, a co vám předáme, schvaluje člověk.

VYBRANÉ PROJEKTY · KLIENTY NEJMENUJEME

- AI agent na WhatsAppu pro soukromou komunitu: hosting, open-weights modely a provozní náklady porovnané před vývojem – v ostrém provozu od října 2026.
- Kontrola souladu se 131bodovým legislativním checklistem, přepracovaná na AI proces: podle naší vlastní analýzy klesne čas experta na jednu kontrolu odhadem z 16,5 na 4,6 hodiny.
- Naše firma: marketing, rešerše i administrativa běží na našem AI operačním systému, každý výstup schvaluje partner – náš vlastní provoz, nikoli zakázka pro klienta.

Mimo AI: podpora při vyjednávání obchodních podmínek strategických smluv · trénink vyjednávání „Corporate Negotiation Professional“ pro obchodní a nákupní týmy, s nácvikem před kamerou, přímo u vás ve firmě.

CO DĚLÁME · ČTYŘI KROKY, JEDEN PO DRUHÉM

01
Strategie a připravenost na AI

Víte, že je AI důležitá, ale nevíte, kde se vyplatí.

Vaše případy použití seřazené podle přínosu a proveditelnosti, business case z vašich dat a pro jeden z nich funkční prototyp, poměřovaný jediným číslem dohodnutým ještě před startem – zhruba 30 dnů. Přejdete-li do 60 dnů ke kroku 02, honorář za krok 01 do něj započítáme.

02
Architektura a návrh řešení

Máte vybraný případ použití, volba modelu a platformy je otevřená a vaše data musí zůstat chráněná.

Cílová architektura nezávislá na dodavatelích, podle citlivosti vašich dat: frontier, enterprise nebo open-weights modely, pravidla přístupu a hranice dat, pravidla pro vaše agenty a asistenty, provoz v regionu podle vašich potřeb, žádný vendor lock-in a plán realizace.

03
Implementace a nasazení

Návrh je schválený a je čas převést ho do každodenní práce.

Vývoj, ověření před spuštěním a nasazení AI agentů, automatizovaných procesů a asistentů – nebo zavedení podnikové AI platformy, která vám vyhovuje – ve vašem vlastním prostředí, s dokumentací a zaškoleným garantem ve vašem týmu. Nasazený systém patří vám.

04
Fractional Chief AI Officer – partner na částečný úvazek

Chcete, aby za AI – její priority, dodavatele a sledování přínosů – odpovídal jeden zkušený člověk.

Partner na vaší straně několik dní v měsíci: priority a pravidla pro AI, dodavatelé a smlouvy, sledování přínosů a pravidelná zpráva pro vedení.

Pilot uvázl, nebo máte AI nabídku, kterou ve firmě nikdo neumí posoudit? Second Opinion (druhý názor): nezávislé posouzení běžícího AI systému, AI nabídky nebo smlouvy – písemné závěry do pěti pracovních dnů od dohodnutého zahájení. **Smlouva na stole?** Posoudíme nabídku či prodloužení a vyjednáme s vaším dodavatelem její obchodní podmínky – dřív, než podepíšete.

JAK ZAČÍNÁME

1 Hovor na 20 minut o tom, co vás k nám přivádí – bez prezentace, jedna otázka. Napište nám nebo přímo jednomu z partnerů; pokud AI není řešení nebo pro vás nejsme ti praví, řekneme vám to.

2 Diagnostika vašich případů použití a dat s určeným garantem u vás; rozsah a podmínky každého kroku písemně odsouhlasíme předem.

3 Krok za krokem od prototypu k ostrému provozu – po každém kroku rozhodujete vy.

Radíme k obchodní stránce smluv; právní posouzení je na vašem právníkovi. Údaje označené jako odhad nebo projekce vycházejí z našich vlastních analýz. Naše rady a posouzení představují odborný názor, nikoli záruku.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Praha

Von der KI-Strategie zum Produktivbetrieb.

Beratung, Architektur, Umsetzung – und die Verträge dahinter.

Die RAIM Consulting Group ist eine KI-native Beratung. Wir helfen Ihnen herauszufinden, wo sich KI in Ihrem Unternehmen lohnt, entwerfen die Architektur und setzen die Lösung in Ihrer eigenen Umgebung um. Nach dem Go-live können wir die KI auf Kurs halten – als Ihr Fractional Chief AI Officer oder im Rahmen eines Supportvertrags. Auch die kaufmännischen Konditionen der KI-, Software- und Cloud-Verträge dahinter verhandeln wir – auf Ihrer Seite. Für jedes Mandat ist ein Partner verantwortlich.

FÜR WEN WIR ARBEITEN

Inhaber, Geschäftsführer, CFOs und IT-Leiter, die KI im Tagesgeschäft nutzen wollen – nicht nur auf dem Papier oder im Pilotprojekt. Unser Kundenkreis reicht von Start-ups und kleinen Unternehmen über den Mittelstand bis zum globalen Konzern – zu Hause in Tschechien und der Slowakei, europaweit und auf Englisch überall, wo Ihr Unternehmen tätig ist.

WANN WIR INS SPIEL KOMMEN

- Eine offene KI-Frage aus dem Aufsichtsrat
- Ein Pilotprojekt, das stockt
- Die Wahl von KI-Plattform oder Modell
- Ein KI-Angebot, das intern niemand beurteilen kann
- Eine Vertragsverlängerung mit KI-Anteil
- Das KI-Budget 2027 auf dem Prüfstand
- Ein Schatten-KI-Vorfall oder eine fehlende KI-Richtlinie

WARUM DIE RAIM CONSULTING GROUP

- **Die Verträge hinter der KI – auf Ihrer Seite.** Modelle, Plattformen, Cloud, Lizenzen: Deren Konditionen verhandeln wir – bei eigenem Design mit den Architekten am Tisch.
- **Menschen, die Einkauf und IT-Investitionen im globalen Maßstab verantwortet haben, entwerfen heute Ihre KI. Roman Antoš:** über 22 Jahre Großverträge und globaler IT-Einkauf für einen Konzern in über 220 Ländern und Territorien; heute entwirft er agentische KI und macht Unternehmen KI-nativ und bereit für die Sicherheitsbedrohungen des KI-Zeitalters. **Filip Gröschl:** über 25 Jahre IT-Infrastrukturinvestitionen, Rechenzentren und Cloud, heute KI im Produktivbetrieb. Stationen: DHL, Accenture, CSC.
- **Architektur vor dem Rollout.** Wo Ihre Daten liegen, wer Zugriff hat, wie sie geschützt sind – geklärt vor dem Go-live, dokumentiert so, dass das Design anderswo umsetzbar ist.
- **Keinem Anbieter verpflichtet.** Wir verkaufen weder Lizenzen noch Infrastruktur; womit wir bauen, folgt Ihrer Datenklassifizierung, nicht unseren Partnerschaften.
- **Selbst KI-nativ.** Wir arbeiten von Anfang an auf eigenem KI-Betriebssystem. Menschen entscheiden, nicht Modelle, und geben frei, was Sie erhalten.

AUSGEWÄHLTE PROJEKTE · OHNE KUNDENNAMEN

- Ein WhatsApp-KI-Agent für eine private Community: Hosting, Open-Weights-Modelle und Betriebskosten vorab verglichen – live seit Oktober 2026.
- Eine Compliance-Prüfung mit 131 gesetzlichen Prüfpunkten, als KI-Workflow neu aufgesetzt: Nach eigener Prognose sinkt die Expertenzeit je Prüfung von 16,5 auf 4,6 Stunden.
- Wir selbst: Marketing, Recherche und Verwaltung laufen auf eigenem KI-Betriebssystem, jedes Ergebnis gibt ein Partner frei – eigener Betrieb, kein Kundenprojekt.

Über KI hinaus: Verhandlungsunterstützung bei kaufmännischen Konditionen strategischer Verträge · Inhouse-Verhandlungstraining „Corporate Negotiation Professional“ für Vertrieb und Einkauf, mit Videofeedback.

WAS WIR TUN · VIER SCHRITTE, NACHEINANDER

01
KI-Strategie und Readiness

Sie wissen, dass KI wichtig ist, aber nicht, wo sie sich lohnt.

Ihre Anwendungsfälle nach Nutzen und Machbarkeit priorisiert, ein Business Case auf Basis Ihrer Daten und für einen davon ein lauffähiger Prototyp, gemessen an einer einzigen, vor dem Start vereinbarten Kennzahl – rund 30 Tage. Folgt Schritt 02 binnen 60 Tagen, rechnen wir das Honorar für Schritt 01 darauf an.

02
Architektur und Design

Der Anwendungsfall steht, Modell und Plattform sind noch offen, und Ihre Daten müssen geschützt bleiben.

Eine anbieterunabhängige Zielarchitektur nach dem Schutzbedarf Ihrer Daten: Frontier-, Enterprise- oder Open-Weights-Modelle, Zugriffsrechte und Datengrenzen, Regeln für Ihre KI-Agenten und Assistenten, Hosting in der Region Ihrer Wahl, kein Vendor-Lock-in und ein Umsetzungsplan.

03
Umsetzung und Rollout

Das Design ist freigegeben, der Anwendungsfall reif für den Arbeitsalltag.

KI-Agenten, Automatisierungen und Assistenten oder eine Enterprise-KI-Plattform, die zu Ihnen passt – umgesetzt, vor dem Go-live geprüft und in Ihrer eigenen Umgebung eingeführt, mit Dokumentation und einem geschulten Verantwortlichen in Ihrem Team. Das eingeführte System gehört Ihnen.

04
Fractional Chief AI Officer – ein Partner, in Teilzeit

Sie wollen eine erfahrene Person, die KI verantwortet: Prioritäten, Anbieter und Nutzenmessung.

Ein Partner an Ihrer Seite, einige Tage im Monat: Prioritäten und Governance, Anbieter und Verträge, Nutzenmessung und ein regelmäßiger Bericht an die Geschäftsführung.

Stockt Ihr Pilotprojekt? Kann intern niemand ein KI-Angebot beurteilen? Second Opinion (Zweitmeinung): unabhängige Prüfung eines laufenden KI-Systems, eines Angebots oder Vertrags – schriftliche Ergebnisse binnen fünf Arbeitstagen ab vereinbartem Start. **Vertrag auf dem Tisch?** Wir prüfen Angebot oder Verlängerung und verhandeln die Konditionen mit Ihrem Anbieter – bevor Sie unterschreiben.

SO STARTEN WIR

1 20 Minuten zu Ihrem Anlass – keine Präsentation, eine Frage. Schreiben Sie uns oder direkt einem Partner; ist KI nicht die Antwort oder passen wir nicht zu Ihnen, sagen wir es.

2 Die Analyse Ihrer Anwendungsfälle und Daten, mit einem benannten Verantwortlichen bei Ihnen; Umfang und Konditionen jedes Schritts vereinbaren wir vorab schriftlich.

3 Schritt für Schritt vom Prototyp zum Produktivbetrieb – nach jedem Schritt entscheiden Sie.

Wir beraten kaufmännisch; Rechtsfragen klärt Ihr Anwalt. Als Schätzung oder Prognose gekennzeichnete Zahlen beruhen auf eigenen Analysen. Unsere Beratung und unsere Prüfungen sind fachliche Einschätzungen, keine Garantie.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Prag

Od stratégie AI k AI, ktorá funguje.

Poradenstvo, architektúra, implementácia – a zmluvy v pozadí vašej AI.

RAIM Consulting Group je AI-native poradenská spoločnosť. Pomôžeme vám nájsť, kde sa AI vo vašej firme vyplatí, navrhneme architektúru, riešenie implementujeme a nasadíme vo vašom vlastnom prostredí. Po spustení naň môžeme ďalej dohliadať – ako váš Fractional Chief AI Officer (externý riaditeľ pre AI) alebo v rámci zmluvy o podpore. Na vašej strane zároveň vyjednávame obchodné podmienky zmlúv na AI, softvér a cloud, ktoré za riešením stoja. Za každú zákazku zodpovedá jeden z partnerov.

S KÝM PRACUJEME

Majitelia, konatelia, finanční riaditelia a vedúci IT, ktorí chcú, aby AI fungovala v každodennom chode firmy, nie iba v stratégii alebo v pilote. Naši klienti siahajú od startupov a malých firiem cez stredne veľké podniky až po globálne korporácie – doma v Česku a na Slovensku, v celej Európe a v angličtine všade tam, kde podnikáte.

KEDY NÁS OSLOVIŤ

- Otázka predstavenstva k AI, na ktorú ešte nemáte odpoveď
- Pilot, ktorý uviazol
- Rozhodnutie o AI platforme či modeli
- AI ponuka, ktorú u vás nikto nevie posúdiť
- Predĺženie zmluvy, v ktorej je aj AI
- Obhajoba položky AI v rozpočte 2027
- Incident so shadow AI alebo chýbajúca smernica pre AI

PREČO RAIM CONSULTING GROUP

- **Zmluvy v pozadí AI – na vašej strane.** AI beží na zmluvách: modely, platformy, cloud, licencie. Obchodné podmienky vyjednáme za vás – kde sme systém navrhli, aj jeho architekti.
- **Ľudia, ktorí v globálnom meradle viedli nákup a investície do IT, dnes navrhujú vašu AI. Roman Antoš:** vyše 22 rokov vedenia korporátnych obchodov a globálneho nákupu IT pre skupinu pôsobiacu vo vyše 220 krajinách a teritóriách, dnes navrhuje agentickú AI a mení firmy na AI-native, pripravené na bezpečnostné hrozby éry AI. **Filip Gröschl:** vyše 25 rokov investícií do IT infraštruktúry, dátových centier a cloudu, dnes AI v ostrej prevádzke. Skúsenosti z DHL, Accenture a CSC.
- **Architektúra pred nasadením.** Umiestnenie, prístupy a zabezpečenie vašich dát riešime pred spustením – návrh píšeme tak, aby ste ho mohli dať postaviť inde.
- **Nezávislí od dodávateľov.** Nepredávame licencie ani infraštruktúru; s čím staviame, určuje klasifikácia vašich dát, nie naše partnerstvá.
- **Sami sme AI-native.** Firma je od nuly postavená na vlastnom AI operačnom systéme a denne na ňom beží; rozhodujú a výstupy pre vás schvaľujú ľudia, nie modely.

Z NAŠEJ PRAXE · KLIENTOV NEMENUJEME

- AI agent na WhatsAppe pre súkromnú komunitu: hosting, open-weights modely a prevádzkové náklady porovnané pred vývojom – v prevádzke od októbra 2026.
- Kontrola súladu so 131-bodovým legislatívnym checklistom, prepracovaná na AI proces: podľa našej analýzy klesne čas experta na jednu kontrolu zo 16,5 na 4,6 hodiny.
- Naša firma: marketing, rešerše aj administratíva bežia na našom AI operačnom systéme, každý výstup schvaľuje partner – vlastná prevádzka, nie zákazka pre klienta.

Okrem AI: podpora pri vyjednávaní obchodných podmienok strategických zmlúv · tréning vyjednávania Corporate Negotiation Professional pre obchodné a nákupné tímy, s nácvikom pred kamerou, priamo u vás vo firme.

ČO ROBÍME · ŠTYRI KROKY, JEDEN PO DRUHOM

01
Stratégia a pripravenosť na AI

Viete, že AI je dôležitá, ale neviete, kde sa vyplatí.

Vaše prípady použitia zoradené podľa prínosu a realizovateľnosti, business case na vašich vlastných dátach a pre jeden z nich funkčný prototyp, meraný jedným číslom dohodnutým ešte pred začiatkom – približne 30 dní. Ak do 60 dní pokračujete krokom 02, honorár za krok 01 sa doň započíta.

02
Architektúra a návrh riešenia

Prípad použitia je vybraný, voľba modelu a platformy je otvorená a vaše dáta musia zostať chránené.

Cieľová architektúra nezávislá od dodávateľov a zodpovedajúca citlivosti vašich dát: frontier, enterprise alebo open-weights modely, prístupové práva a hranice dát, pravidlá pre vašich agentov a asistentov, hosting v požadovanom regióne, žiadny vendor lock-in a plán realizácie.

03
Implementácia a nasadenie

Návrh je schválený a prípad použitia je pripravený na každodennú prácu.

Vývoj, overenie pred spustením a nasadenie AI agentov, automatizovaných procesov a asistentov – alebo podnikovej AI platformy, ktorá vám vyhovuje – vo vašom vlastnom prostredí, s dokumentáciou a zaškoleným garantom vo vašom tíme. Systém, ktorý nasadíme, je váš.

04
Fractional Chief AI Officer – partner na čiastočný úväzok

Chcete, aby za AI – jej priority, dodávateľov a sledovanie jej prínosu – zodpovedal jeden skúsený človek.

Partner na vašej strane niekoľko dní v mesiaci: priority a pravidlá, dodávatelia a zmluvy, sledovanie prínosov a pravidelná správa pre vedenie.

Pilot uviazol alebo máte ponuku, ktorú u vás nikto nevie posúdiť? Second Opinion (druhý názor): nezávislé posúdenie bežiaceho AI systému, AI ponuky alebo zmluvy – písomné závery do piatich pracovných dní od dohodnutého začiatku. **Zmluva na stole?** Posúdime ponuku alebo predĺženie a s vaším dodávateľom vyjednáme obchodné podmienky – skôr, ako podpíšete.

AKO ZAČÍNAME

1 20-minútový hovor o tom, čo vás k nám priviedlo – bez prezentácie, jedna otázka. Napíšte nám alebo priamo jednému z partnerov; ak AI nie je odpoveď alebo nie sme tí správni, povieme vám to.

2 Diagnostika vašich prípadov použitia a dát, s menovaným garantom na vašej strane; rozsah a podmienky každého kroku dohodneme písomne ešte pred začiatkom.

3 Krok za krokom od prototypu do každodennej praxe – po každom kroku rozhodujete vy.

Radíme k obchodným podmienkam; právne stanovisko zostáva na vašom právnikovi. Údaje označené ako odhady alebo projekcie pochádzajú z našich vlastných analýz. Naše rady a posúdenia sú odborné hodnotenia, nie záruky.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Praha

Od strategii AI do AI, która działa.

Doradztwo, architektura, wdrożenie – i kontrakty stojące za Państwa AI.

RAIM Consulting Group to firma doradcza AI-native. Pomagamy znaleźć, gdzie AI się Państwu opłaca, projektujemy architekturę i wdrażamy rozwiązanie w Państwa środowisku. Potem możemy nad nim czuwać – jako Państwa Fractional Chief AI Officer (zewnętrzny dyrektor ds. AI w niepełnym wymiarze) lub w ramach umowy wsparcia. Negocjujemy też po Państwa stronie warunki handlowe kontraktów na AI, oprogramowanie i chmurę stojących za nim. Za każde zlecenie odpowiada partner.

Z KIM PRACUJEMY

Właściciele, prezesi, dyrektorzy finansowi i szefowie IT, którzy chcą, by AI działała w firmie na co dzień, a nie tylko w strategii czy pilotażu. Nasi klienci: od startupów i małych firm po średnie przedsiębiorstwa i globalne korporacje – u siebie w Czechach i na Słowacji, w całej Europie, a po angielsku wszędzie, gdzie działa Państwa firma.

KIEDY SIĘ ODEZWAĆ

- Pytanie zarządu o AI, na które brak odpowiedzi
- Pilotaż, który utknął
- Decyzja o platformie lub modelu AI
- Oferta na AI, której nikt w firmie nie umie ocenić
- Odnowienie umowy, w której jest AI
- Budżet AI na 2027 r. do obrony
- Incydent z shadow AI lub polityka AI do napisania

DLACZEGO RAIM CONSULTING GROUP

- **Kontrakt na AI – po Państwa stronie.** Za AI stoją umowy – modele, platformy, chmura, licencje. Negocjujemy ich warunki handlowe; gdy projekt jest nasz – jego autorzy.
- **Ludzie, którzy prowadzili globalne zakupy i inwestycje IT, dziś projektują Państwa AI. Roman Antoš:** ponad 22 lata prowadzenia kontraktów korporacyjnych i globalnych zakupów IT dla grupy obecnej w ponad 220 krajach i terytoriach, dziś projektuje agentową AI oraz czyni firmy AI-native i gotowymi na zagrożenia bezpieczeństwa ery AI. **Filip Gröschl:** ponad 25 lat inwestycji w infrastrukturę IT, centra danych i chmurę, dziś AI w eksploatacji. Wcześniej: DHL, Accenture i CSC.
- **Architektura przed wdrożeniem.** Gdzie są dane, kto ma dostęp i jak są zabezpieczone, ustalamy przed startem; projekt można zbudować gdzie indziej.
- **Niezależni od dostawców.** Nie sprzedajemy licencji ani infrastruktury; narzędzia dobieramy do klasyfikacji danych, nie partnerstw.
- **Sami jesteśmy AI-native.** Firmę zbudowaliśmy od zera na własnym systemie operacyjnym AI i co dzień na nim działamy; ludzie, nie modele, decydują i zatwierdzają, co do Państwa trafia.

WYBRANE PROJEKTY · BEZ NAZW KLIENTÓW

- Agent AI na WhatsAppie dla prywatnej społeczności: hosting, modele open-weights i koszty utrzymania porównane przed budową – działa od października 2026.
- Przegląd zgodności ze 131 wymogami ustawowymi, przeprojektowany jako proces AI: prognozujemy spadek czasu eksperta na przegląd z 16,5 do 4,6 godziny.
- Nasza firma: marketing, analizy i administracja na naszym systemie operacyjnym AI, każdy wynik zatwierdza partner – u nas, nie u klienta.

Poza AI: wsparcie w negocjacjach warunków handlowych umów strategicznych · szkolenie Corporate Negotiation Professional dla zespołów sprzedaży i zakupów, z nagrywanymi ćwiczeniami, w formule zamkniętej.

CO ROBIMY · CZTERY KROKI, JEDEN PO DRUGIM

01
Strategia AI i gotowość firmy

AI jest ważna, ale nie wiadomo, gdzie się opłaca.

Przypadki użycia uszeregowane według wartości i wykonalności, business case na Państwa danych i działający prototyp jednego z nich, mierzony jedną liczbą uzgodnioną przed startem – około 30 dni. Przejście do kroku 02 w ciągu 60 dni: opłata za krok 01 zalicza się na jego poczet.

02
Architektura i projekt

Przypadek użycia wybrany, wybór modelu i platformy otwarty, a dane muszą pozostać chronione.

Niezależna od dostawców architektura docelowa dopasowana do wrażliwości danych: modele frontier, enterprise lub open-weights, granice dostępu i danych, zasady dla Państwa agentów i asystentów, hosting w wymaganym regionie, bez uzależnienia od dostawcy – i plan budowy.

03
Wdrożenie i uruchomienie

Projekt zatwierdzony, a przypadek użycia gotowy do codziennej pracy.

Agenci AI, automatyczne procesy i asystenci – albo dopasowana platforma AI klasy enterprise – zbudowani, sprawdzeni przed startem i uruchomieni w Państwa środowisku, z dokumentacją i przeszkolonym właścicielem w Państwa zespole. System jest Państwa.

04
Fractional Chief AI Officer – partner w niepełnym wymiarze

Chcą Państwo jednej doświadczonej osoby odpowiedzialnej za AI: jej priorytety, dostawców i mierzenie jej wartości.

Partner po Państwa stronie kilka dni w miesiącu: priorytety i nadzór, dostawcy i umowy, mierzenie wartości i regularny raport dla zarządu.

Pilotaż utknął albo nikt w firmie nie umie ocenić oferty? Second Opinion (niezależna druga opinia): przegląd działającego systemu AI, oferty na AI lub kontraktu – wnioski na piśmie do pięciu dni roboczych od uzgodnionego startu. **Umowa na stole?** Sprawdzamy ofertę lub odnowienie i negocjujemy warunki handlowe z dostawcą – zanim Państwo podpiszą.

JAK ZACZYNAMY

1 20 minut rozmowy o Państwa sprawie – bez slajdów, jedno pytanie. Wystarczy napisać do nas lub od razu do partnerów; jeśli AI nie jest odpowiednią albo nie jesteśmy dobrym wyborem, powiemy to wprost.

2 Diagnoza przypadków użycia i danych, ze wskazanym właścicielem po Państwa stronie; zakres i warunki każdego kroku uzgodnione na piśmie przed startem.

3 Krok po kroku od prototypu do codziennego użycia – po każdym kroku decydują Państwo.

Doradzamy przy warunkach handlowych; opinia prawna należy do Państwa prawników. Dane oznaczone jako szacunki lub prognozy pochodzą z naszych analiz. Nasze porady i przeglądy to oceny eksperckie, nie gwarancje.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Praga

Van AI-strategie naar AI die werkt.

Advies, architectuur, implementatie – en de deals achter uw AI.

RAIM Consulting Group is een AI-native adviesbureau. Wij vinden samen met u waar AI rendeert, ontwerpen de architectuur en implementeren de oplossing in uw eigen omgeving. Eenmaal live kunnen wij die op koers houden – als uw Fractional Chief AI Officer (parttime extern hoofd AI) of met een supportcontract. Ook onderhandelen wij aan uw kant over de commerciële voorwaarden van de AI-, software- en clouddeals erachter. Per opdracht is een partner eindverantwoordelijk.

VOOR WIE WIJ WERKEN

Eigenaren, directeuren, CFO's en IT-verantwoordelijken die AI willen laten werken in de dagelijkse bedrijfsvoering, niet alleen in een strategie of pilot. Onze klanten variëren van startups en kleine bedrijven tot middelgrote ondernemingen en multinationals – thuis in Tsjechië en Slowakije, in heel Europa, en in het Engels overal waar uw bedrijf actief is.

WANNEER U ONS BELT

- Een bestuursvraag over AI, nog zonder antwoord
- Een vastgelopen pilot
- De keuze van AI-platform of -model
- Een AI-voorstel dat intern niemand kan beoordelen
- Een contractverlenging met AI erin
- Het te verdedigen AI-budget voor 2027
- Een schaduw-AI-incident of een nog te schrijven AI-beleid

WAAROM RAIM CONSULTING GROUP

- **De deal achter de AI, aan uw kant.** AI draait op contracten – modellen, platforms, cloud, licenties. Wij onderhandelen voor u over de commerciële voorwaarden; waar wij het systeem ontwierpen, zitten de ontwerpers aan tafel.
- **Mensen die op wereldschaal inkoop en IT-investeringen leidden, ontwerpen nu uw AI. Roman Antoš:** 22+ jaar leiding over enterprise-deals en wereldwijde IT-inkoop voor een concern in 220+ landen en gebieden, ontwerpt nu agentische AI en maakt bedrijven AI-native en klaar voor de veiligheidsdreigingen van het AI-tijdperk. **Filip Gröschl:** 25+ jaar in IT-infrastructuurinvesteringen, datacenters en cloud, nu AI in productie. Eerder bij DHL, Accenture en CSC.
- **Architectuur vóór uitrol.** Waar uw gegevens staan, wie erbij kan en hoe ze zijn beveiligd, staat vast voordat er iets live gaat – en het ontwerp is zo opgeschreven dat u het ook elders kunt laten bouwen.
- **Niet gebonden aan leveranciers.** Wij verkopen geen licenties of infrastructuur; waarmee wij bouwen, volgt uw dataclassificatie, niet onze partnerschappen.
- **Zelf AI-native.** Wij bouwden het bureau vanaf nul op ons eigen AI-besturingssysteem en draaien het dagelijks op AI; mensen, niet modellen, beslissen en tekenen af wat u ontvangt.

UIT ONS WERK · ZONDER KLANTNAMEN

- Een WhatsApp-AI-agent voor een besloten community: hosting, open-weights-modellen en lopende kosten vóór de bouw vergeleken – live sinds oktober 2026.
- Een compliancetoets aan een lijst van 131 wettelijke eisen, herontworpen als AI-workflow – onze eigen prognose: experttijd per toets van 16,5 naar 4,6 uur.
- Ons eigen bureau: marketing, onderzoek en administratie draaien op ons AI-besturingssysteem, elke output afgetekend door een partner – onze eigen praktijk, niet die van een klant.

Naast AI: onderhandelingsondersteuning bij de commerciële voorwaarden van strategische contracten · training Corporate Negotiation Professional voor sales- en inkoopteams, met gefilmde oefensessies, incompany.

WAT WIJ DOEN · VIER STAPPEN, ÉÉN VOOR ÉÉN

01
AI-strategie en readiness

U weet dat AI telt, maar niet waar het rendeert.

Uw use cases gerangschikt op waarde en haalbaarheid, een businesscase op uw eigen data en een werkend prototype voor één ervan, gemeten aan één vooraf afgesproken getal – circa 30 dagen. Gaat u binnen 60 dagen door naar stap 02, dan verrekenen wij het honorarium voor stap 01.

02
Architectuur en ontwerp

De use case is gekozen, model en platform nog niet, en uw gegevens moeten beschermd blijven.

Een leveranciersonafhankelijke doelarchitectuur, afgestemd op uw datagevoeligheid: frontier-, enterprise- of open-weights-modellen, toegangs- en datagrenzen, regels voor uw agents en assistenten, hosting in de gewenste regio, geen vendor lock-in en een bouwplan.

03
Implementatie en uitrol

Het ontwerp is goedgekeurd, de use case klaar voor dagelijks werk.

AI-agents, geautomatiseerde workflows en assistenten – of een passend enterprise-AI-platform – gebouwd, vóór livegang geëvalueerd en uitgerold in uw eigen omgeving, met documentatie en een opgeleide eigenaar in uw team. Het opgeleverde systeem is van u.

04
Fractional Chief AI Officer – een partner, parttime

U wilt één ervaren eindverantwoordelijke voor AI: de prioriteiten, de leveranciers en hoe de waarde wordt gevolgd.

Een partner aan uw kant, enkele dagen per maand: prioriteiten en governance, leveranciers en contracten, waardemeting en vaste directierapportage.

Pilot vastgelopen of een voorstel dat intern niemand kan beoordelen? Second Opinion: onafhankelijke review van een live AI-systeem, voorstel of deal – verslag binnen vijf werkdagen na de afgesproken start. **Contract op tafel?** Wij toetsen voorstel of verlenging en onderhandelen de commerciële voorwaarden uit met uw leverancier, vóór u tekent.

ZO BEGINNEN WIJ

1 Een gesprek van 20 minuten over uw aanleiding – geen slides, één vraag. Schrijf ons of rechtstreeks een van de partners; is AI niet het antwoord, of zijn wij niet de juiste partij, dan zeggen wij dat.

2 De diagnose van uw use cases en data, met een aangewezen eigenaar aan uw kant; scope en voorwaarden van elke stap vooraf schriftelijk vastgelegd.

3 Stap voor stap van prototype naar dagelijks gebruik – u beslist na elke stap.

Wij adviseren over commerciële voorwaarden; het juridisch oordeel is aan uw juristen. Cijfers gemarkeerd als schatting of prognose komen uit eigen analyses. Onze adviezen en reviews zijn deskundigenoordelen, geen garanties.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Praag

De la estrategia a la IA que funciona.

Asesoría, arquitectura, implementación —y los acuerdos detrás de su IA.

RAIM Consulting Group es una consultora nativa en IA. Le ayudamos a ver dónde le es rentable la IA, diseñamos la arquitectura e implementamos la solución en su propio entorno. Ya en marcha, podemos mantenerla encarrilada —como su Fractional Chief AI Officer (director de IA externo a tiempo parcial) o con contrato de soporte. Y negociamos de su lado las condiciones comerciales de los acuerdos de IA, software y nube que hay detrás. Un socio responde de cada encargo.

CON QUIÉN TRABAJAMOS

Propietarios, directores generales, financieros y de TI que quieren una IA que funcione en su actividad diaria, no solo en una estrategia o un piloto. Nuestros clientes van de startups y pequeñas empresas a medianas empresas y corporaciones globales —en casa, Chequia y Eslovaquia; en toda Europa; y, en inglés, allí donde esté su negocio.

CUÁNDO LLAMARNOS

- Una pregunta del consejo sobre IA sin responder
- Un piloto estancado
- Un modelo o plataforma de IA que elegir
- Una propuesta de IA que nadie en casa sabe juzgar
- Un contrato con IA que renovar
- La partida de IA 2027 que defender
- Un incidente de IA en la sombra o una política de IA que redactar

POR QUÉ RAIM CONSULTING GROUP

- **El acuerdo detrás de la IA, de su lado.** La IA se apoya en contratos —modelos, plataformas, nube, licencias. Negociamos por usted lo comercial; si el diseño es nuestro, sus autores se sientan a la mesa.
- **Quienes dirigieron compras e inversiones en TI a escala global diseñan hoy su IA. Roman Antoš:** más de 22 años liderando grandes acuerdos y compras TI globales en un grupo activo en más de 220 países y territorios; hoy diseña IA agéntica y hace a las empresas nativas en IA, listas para las amenazas de seguridad de la era de la IA. **Filip Gröschl:** más de 25 años en inversión en infraestructura TI, centros de datos y nube; hoy, IA en producción. Antes en DHL, Accenture y CSC.
- **Arquitectura antes del despliegue.** Dónde están sus datos, quién accede y cómo se protegen se resuelve antes del arranque —y el diseño se redacta para que otros puedan construirlo.
- **Sin lealtades a proveedores.** No vendemos licencias ni infraestructura; con qué construimos lo dicta la clasificación de sus datos, no nuestras alianzas.
- **Nosotros, nativos en IA.** Creamos la firma desde cero sobre nuestro sistema operativo de IA y la operamos con IA a diario; personas, no modelos, deciden y aprueban lo que le llega.

PROYECTOS ESCOGIDOS · CLIENTES NO CITADOS

- Un agente de IA en WhatsApp de una comunidad privada: alojamiento, modelos de pesos abiertos y costes operativos comparados antes de construir —en uso desde octubre de 2026.
- Una revisión de cumplimiento de 131 puntos legales, rediseñada como flujo de trabajo de IA: nuestro análisis prevé pasar de 16,5 a 4,6 horas de experto por revisión.
- Nuestra firma: marketing, investigación y administración en nuestro sistema operativo de IA; todo lo aprueba un socio —caso propio, no de cliente.

Más allá de la IA: apoyo para negociar las condiciones comerciales de contratos estratégicos · formación Corporate Negotiation Professional para equipos de ventas y compras, con práctica filmada, en su empresa.

QUÉ HACEMOS · CUATRO PASOS, DE UNO EN UNO

01
Estrategia y preparación en IA

Sabe que la IA importa, pero no dónde es rentable.

Casos de uso ordenados por valor y viabilidad, caso de negocio con sus datos y prototipo de uno de ellos, medido con una sola cifra acordada antes de empezar —unos 30 días. Si continúa al paso 02 en 60 días, se descuentan los honorarios del paso 01.

02
Arquitectura y diseño

Caso de uso elegido, modelo y plataforma por decidir, y sus datos deben seguir protegidos.

Arquitectura objetivo independiente del proveedor, según la sensibilidad de sus datos: modelos frontera, corporativos o de pesos abiertos, límites de acceso y datos, alojamiento donde haga falta, reglas para sus agentes y asistentes, sin ataduras y cómo construirla.

03
Implementación y despliegue

El diseño está aprobado y el caso de uso, listo para el día a día.

Agentes de IA, flujos automatizados y asistentes —o una plataforma de IA empresarial a su medida— construidos, evaluados antes del arranque y desplegados en su propio entorno, con documentación y un responsable formado en su equipo. El sistema es suyo.

04
Fractional Chief AI Officer: un socio, a tiempo parcial

Quiere una sola persona experimentada que responda de la IA: prioridades, proveedores y seguimiento de su valor.

Un socio de su lado unos días al mes: prioridades y gobernanza, proveedores y contratos, seguimiento del valor e informe periódico a la dirección.

¿Piloto estancado o propuesta que nadie en casa sabe juzgar? Second Opinion: segunda opinión independiente sobre IA en uso, propuesta o acuerdo —por escrito, a cinco días laborables del inicio pactado. **¿Contrato sobre la mesa?** Revisamos propuesta o renovación y negociamos sus condiciones comerciales con el proveedor antes de su firma.

CÓMO EMPEZAMOS

1 Una llamada de 20 minutos sobre lo que le trae —sin diapositivas, una sola pregunta. Escríbanos o directamente a un socio; si la IA no es la respuesta o no encajamos, se lo decimos.

2 Diagnóstico de sus casos de uso y datos, con un responsable en su equipo; alcance y términos de cada paso acordados por escrito antes de empezar.

3 Paso a paso, del prototipo al uso diario —usted decide tras cada paso.

Asesoramos sobre condiciones comerciales; lo jurídico es de sus abogados. Las estimaciones y proyecciones señaladas proceden de análisis propios. Nuestro asesoramiento y revisiones son valoraciones expertas, no garantías.

Roman Antoš · Managing Partner · roman.antos@raimconsulting.com

Filip Gröschl · Managing Partner · filip.groschl@raimconsulting.com

letsdiscuss@raimconsulting.com · www.raimconsulting.com · Praga